

Unser konzerngebundener internationaler Mandant ist ein führender IT-Komplettdienstleister und gehört zu den erfolgreichsten SAP-Beratungshäusern weltweit. Die Leistungen reichen von Strategie-Beratung und Lizenzvertrieb über eigenentwickelte Branchenlösungen bis hin zu Application Management- und Hosting Services. Die Umsätze liegen im hohen dreistelligen Millionenbereich.

Im Zuge dieses Mandats suchen wir Sie am Standort in Bielefeld, Dresden, Heidelberg oder Köln als

SOLUTION SALES MANAGER (w/m/d)

Verstärkung des Vertriebsteam im Bereich Global Managed Services (GMS)

Ihr Wissen und Können:

- Gewinnung von Neukunden im Direktvertrieb bzw. im Overlay Sales für das Marktsegment Application Management Services und / oder Managed Cloud Services für Large Enterprise Kunden bzw. den gehobenen Mittelstand im Zielmarkt Deutschland
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch Cross- und Up-Sell Aktivitäten
- Präsentation des Unternehmens bis auf C-Level und Bewertung, sowie Verhandlung von komplexen Dienstleistungsverträgen
- Nähe zu Änderungen von Marktanforderungen und diese im Managed Services Umfeld zu transferieren
- Sales Planung auf Basis von Portfolio- und Potentialanalysen
- Führung von Opportunity Teams, auch in internationaler Zusammensetzung, runden das Aufgabengebiet ab

- abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, der Informatik oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- mehrjährige Berufserfahrung im Bereich lösungsorientierter IT Service Vertrieb mit nachweislichen Erfolgen
- Fundierte Markt- und Wettbewerbssituation im Bereich IT Services im SAP Umfeld, insbesondere im Application Management Services (AMS) / oder Managed Cloud-Umfeld
- sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.
- regelmäßige Reisetätigkeit innerhalb von Deutschland
- Verhandlungssicherheit im Umgang mit Kunden und Partnern auf C-Level sowie Kundenorientierung und Zielstrebigkeit gepaart mit Ergebnisorientierung und Organisationsstärke

Sollten Sie sich aufgrund der Stellenbeschreibung direkt angesprochen fühlen, würden wir uns auf die Zusendung Ihrer Unterlagen als erste Gesprächsgrundlage freuen.

CV Consulting

Bewerbungs- & Personalberatung

Cunnersdorfer Str. 6

01458 Ottendorf-Okrilla

Tel: +49 (0) 35205/45678

Mobil: +49 (0) 179/6723333

e-Mail: christian.veit@cvconsulting.de

Homepage: www.cvconsulting.de

Profil: www.xing.com/profile/Christian_Veit2

Drei Dinge machen den neuen Mitarbeiter aus: Wissen - Können - Wollen

Wir von CV Consulting sind eine erfolgreiche Personalberatung mit Sitz in Ottendorf-Okrilla bei Dresden. Wir haben uns zum Ziel gesetzt, jeden unserer Mandanten durch unsere Kompetenz bei der Auswahl von High Potentials punktgenau zu unterstützen. Dieses Ziel erreicht CV Consulting, in dem wir uns auf die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden flexibel einstellen.

Unsere Philosophie bei der Personalbeschaffung ist neben einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit geprägt von Professionalität und Seriosität.