

Unser Mandant ist eingebunden in eine Gesellschaft mit weltweiten Standorten und ein sehr erfolgreicher Zulieferer der Automobilhersteller.

Im Zuge dieses Mandats suchen für Sie für einen Standort in Dresden als

KEY ACCOUNT MANAGER - OEM (m/w)

Ihr Wissen und Können:

- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu OEM's und Schlüsselkunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Konzepterstellung zur Umsetzung der strategischen Kundenbetreuung und Weiterentwicklung des Key Account Bereiches
- Verantwortung für Kundenbindung, kundenbezogenes Marketing
- Bewertung der Kundenanforderungen und Formulierung von Lösungsansätzen und Verantwortung für deren Umsetzung
- Erstellung von Kundenzufriedenheitsanalysen
- Reporting der Umsatz und Stückzahlen sowie Qualitätsentwicklungen die eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- selbstständige Kundenentwicklungsplanung sowie das Erkennen von neuen Potentialen bei bestehenden Kunden
- Kommunikation mit internen Bereichen wie Produktentwicklung sowie dem Verkaufsdienst
- Organisation, Vorbereitung und Teilnahme an Firmenpräsentationen, Messen, Fachtagungen und Roadshows
- Erstellung und Auswertung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Beobachtung von Wettbewerbern

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder vergleichbares Studium
- Berufserfahrung im Bereich Key Account/ Vertrieb von Vorteil
- Fundierte Kenntnisse der Betriebswirtschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sehr guter Umgang mit MS Office
- SAP Kenntnisse von Vorteil
- Überdurchschnittlich hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit und ein überzeugendes persönliches Auftreten
- Vertriebsorientiertes, analytisches Denkvermögen
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität im Hinblick auf Arbeitszeiten
- zielorientiertes, verbindliches und freundliches Auftreten
- Strategisch arbeiten, unternehmerisches Denken und Kenntnisse von methodischen Kompetenzen

Sollten Sie sich aufgrund der Stellenbeschreibung direkt angesprochen fühlen, würden wir uns auf die Zusendung Ihrer Unterlagen als erste Gesprächsgrundlage freuen.

CV Consulting

Bewerbungs- & Personalberatung

Cunnersdorfer Str. 6

01458 Ottendorf-Okrilla

Tel: +49 (0) 35205/45678

Mobil: +49 (0) 179/6723333

E-Mail: christian.veit@cvconsulting.de

Homepage: www.cvconsulting.de

Profil: www.xing.com/profile/Christian_Veit2

Wir von CV Consulting sind eine erfolgreiche Personalberatung mit Sitz in Ottendorf-Okrilla bei Dresden und haben uns zum Ziel gesetzt, jeden unserer Mandanten durch unsere Kompetenz bei der Auswahl von High Potentials punktgenau zu unterstützen. Dieses Ziel erreicht CV Consulting, in dem wir uns auf die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden flexibel einstellen.

Unsere Philosophie bei der Personalbeschaffung ist neben einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit geprägt von Professionalität und Seriosität.