



Bei unserem Mandanten handelt sich um eine internationale Personalberatung mit sehr guter Reputation am Markt. Das Unternehmen steht für Qualität und möchte in Deutschland weiter expandieren.

Im Zuge dieses Mandats suchen wir Sie für den Standort Hamburg als

TEAMLEITER / SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

Ihr Wissen und Können:

- Ganzheitliche Betreuung der Kunden aus dem technischen Engineering-Umfeld und Leitung des Sales Teams
 - In Zusammenarbeit mit den Entscheidern der Fachabteilungen und Einkäufern von Dienstleistungen besetzen Sie mit Unterstützung aus dem Recruitment die Vakanzen mit den passenden Spezialisten
 - Sie handeln dabei als Ansprechpartner dieser Kunden, die Sie umfassend von der Anfrage bis zur Besetzung und während des Projekts betreuen
 - Sie erschließen sich Ihre Kunden und verhandeln konzernweite Verträge aus
 - eigenständiges Führen von Verkaufsgesprächen sowie Gestaltung von Preisverhandlungen unter Berücksichtigung der Wirtschaftlichkeit
 - Pflege von bestehenden Kontakten und Entwicklung wie Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
 - Koordination sämtlicher vertriebsseitiger Themen im Rahmen der Projektentwicklung
 - Verantwortung für die Forecast- und Langfristplanung
 - Entwicklung und Umsetzung der Strategie für den Kunden
 - Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
-
- Sie wissen, wie man bestehende Geschäftskunden überzeugt und begeistert
 - Sie haben Spaß daran, Ihre Key Accounts strategisch zu erschließen, seriös zu beraten und nachhaltig zu betreuen
 - Sie suchen nach dem richtigen Unternehmen, das Ihnen den entscheidenden Schritt auf Ihrer Karriereleiter ermöglicht
 - Sie bringen Erfahrung in der Vermittlung von externen Fachkräften mit, zumindest aber aus dem Bereich Personaldienstleistung
 - Sie verfügen über sehr gutes Wissen im Engineering
 - Sie sind kommunikativ, durchsetzungsstark und zeigen ein hohes Maß an Eigeninitiative
 - Sie überzeugen durch sicheres, souveränes Auftreten
 - Ein hohes Maß an Agilität und ausgeprägte Servicementalität
 - Exzellente Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsstärke, Überzeugungskraft

Sollten Sie sich aufgrund der Stellenbeschreibung direkt angesprochen fühlen, würden wir uns auf die Zusendung Ihrer Unterlagen als erste Gesprächsgrundlage freuen.

CV Consulting

Bewerbungs- & Personalberatung

Cunnersdorfer Str. 6

01458 Ottendorf-Okrilla

Tel: +49 (0) 35205/45678

Mobil: +49 (0) 179/6723333

E-Mail: christian.veit@cvconsulting.de

Homepage: www.cvconsulting.de

Profil: www.xing.com/profile/Christian_Veit2

Drei Dinge machen den neuen Mitarbeiter aus: Wissen - Können - Wollen

Wir von CV Consulting sind eine erfolgreiche Personalberatung mit Sitz in Ottendorf-Okrilla bei Dresden und haben uns zum Ziel gesetzt, jeden unserer Mandanten durch unsere Kompetenz bei der Auswahl von High Potentials punktgenau zu unterstützen. Dieses Ziel erreicht CV Consulting, in dem wir uns auf die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden flexibel einstellen.

Unsere Philosophie bei der Personalbeschaffung ist neben einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit geprägt von Professionalität und Seriosität.